



Sales Appointment Setter*in (m/w/d)

Teilzeit (16h), Standort Innsbruck

DEINE ROLLE

Bei Miviso machen wir gemeinsam hochwertige Immobilienvisualisierungen mit einfachen Prozessen dauerhaft verfügbar und somit zum zuverlässigen Baustein der Immobilienvermarktung. Als **Sales Appointment Setter*in** bist du Teil unseres Sales-Teams und arbeitest eng mit Kunden sowie deinen Kollegen und Kolleginnen vom Projektmanagement zusammen. Im Vertrieb bist du unterstützend für die Terminvereinbarung und die Leadgenerierung zuständig und unterstützt damit unser Sales-Team und Miviso's Wachstum in der DACH Region.

DEINE AUFGABEN

- Vereinbarung von Präsentationsterminen zur Unterstützung unseres Sales-Teams
- Teilweise eigenständige Leadgenerierung via Telefon
- Erstellung, Erweiterung und Pflege von bestehenden Kundenkontaktlisten
- Datenübertragung in unser CRM-System

UNSERE ANFORDERUNGEN

- Du arbeitest gerne am Telefon
- Du bringst ein souveränes Auftreten und eine gute Ausdrucksweise im Schriftverkehr mit
- Du bist eigenverantwortlich, motiviert und ehrgeizig
- Du arbeitest gerne im Team und unterstützt Kollegen
- Erfahrungen mit CRM-Systemen sind ein Plus

UNSER ANGEBOT

- Du bist Teil der Mission, den deutschsprachigen Markt für Immobilienvisualisierungen zu erobern
- Faires jährliches Fixgehalt (ab 11.900 Euro, je nach Erfahrung)
- Leistungsbezogene Provision, die anspornt
- Motiviertes Umfeld in einem jungen, offenen Team
- Einstiegsdatum ab sofort

Du bist interessiert?

Wir freuen uns auf deine Bewerbung per E-Mail an Michael Danklmaier: recruiting@miviso.com

