



Sales Manager*in B2B (m/w/d)

Vollzeit, Standort Innsbruck

DEINE ROLLE

Bei Miviso machen wir gemeinsam hochwertige Immobilienvisualisierungen mit einfachen Prozessen dauerhaft verfügbar und somit zum zuverlässigen Baustein der Immobilienvermarktung. Als **Sales Manager*in** bist du Teil unseres Sales Teams und arbeitest eng mit Kunden sowie deinen Kollegen und Kolleginnen vom Projektmanagement zusammen. Im Vertrieb bist du für die Neukundengewinnung und Bestandskundenbindung in einem bestimmten Bereich innerhalb der DACH Region verantwortlich.

DEINE AUFGABEN

- Vertrieb von Visualisierungsprodukten an Bauträger und Immobilienmakler
- Akquise von Neukunden und Aufbau eines starken Kundenstamms
- Verantwortung für ein regionales Gebiet
- Präsentation unserer Produkte vor potenziellen Kunden (Großteils telefonisch und online)

UNSERE ANFORDERUNGEN

- 1+ Jahr Erfahrung im Vertrieb
- Ein hohes Maß an Eigenverantwortung, Motivation und Ehrgeiz
- Souveränes Auftreten und eine gute Ausdrucksweise im Schriftverkehr
- Exzellente Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Erfahrung in der Immobilienbranche ist ein Plus

UNSER ANGEBOT

- Einstiegsdatum ab sofort
- Unbefristeter Vollzeitvertrag (38,5h/Woche)
- Flexible Arbeitszeiten
- Ein Jahresbruttogehalt bei Zielerreichung von mind. 50.000€ (Fixgehalt + Prämie)
- Motiviertes Umfeld in einem jungen, offenen Team und einem modernen Büro in Innsbruck

Wir freuen uns auf deine Bewerbung mit Anschreiben und Lebenslauf per **E-Mail** an recruiting@miviso.com.

Mehr Informationen findest du auf unserer [Homepage](#) sowie auf unseren Social-Media-Kanälen:

